

BUT COMMERCE-GESTION

Région PACA (Gestion, Comptabilité, Vente, Commerce, Assurance, Banque, Immobilier, Logistique...)

04 - Alpes de Hautes Provence

DIGNE-LES-BAINS

Aix-Marseille Université

IUT d'Aix-Marseille Université - Site de Digne-les-Bains

19, boulevard Saint-Jean Chrysostome - 04995 Digne-les-Bains Cedex 9

Tél : 04 13 55 12 55 / Site Web : <https://iut.univ-amu.fr/sites/site-digne-bains>

- BUT Gestion Administrative et Commerciale des Organisations (GACO) (temps plein).
Parcours Management responsable de projet et entrepreneuriat

05 - Hautes Alpes

GAP

Aix-Marseille Université

IUT d'Aix-Marseille Université - Site de Gap

2, rue Bayard - 05000 Gap

Tél : 04 13 94 48 47 / Site Web : <http://iut.univ-amu.fr/sites/site-gap>

- BUT Gestion des Entreprises et des Administrations (GEA) (temps plein/alternance) :
 - Parcours Gestion Comptable Fiscale et Financière (GC2F)
 - Parcours Gestion Entrepreneuriat et Management des Activités (GEMA)

06 - Alpes Maritimes

CANNES

Université Côte d'Azur

IUT de Nice Côte d'Azur - Site de Cannes

216, avenue Francis Tonner - 06150 Cannes.

Tél. : 04 89 15 33 22 / Site Web : <https://iut.univ-cotedazur.fr/>

- BUT Techniques de Commercialisation (TC) orientation Tourisme (temps plein/alternance)
 - Parcours Marketing digital, e-business et entrepreneuriat (MDEE)
 - Parcours Stratégie de marque et événementiel (SME)

NICE

Université Côte d'Azur

IUT de Nice Côte d'Azur - Site de Nice

41, boulevard Napoléon III - 06206 Nice Cedex 03

Tél : 04 89 15 31 30 / Site Web : <https://iut.univ-cotedazur.fr/>

- BUT Gestion des Entreprises et des Administrations (GEA) (temps plein/alternance) :
 - Parcours Gestion Comptable Fiscale et Financière (GC2F)
 - Parcours Gestion et Pilotage des Ressources Humaines (GPRH)
 - Parcours Gestion Entrepreneuriat et Management des Activités (GEMA)
- BUT Techniques de Commercialisation (TC) (temps plein/alternance)
 - Parcours Marketing Digital, E-business et Entrepreneuriat (MDEE)
 - Parcours Business International : achat et vente (BI)
 - Parcours Business Développement et Management de la Relation Client (BDMRC)

VALBONNE SOPHIA-ANTIPOLIS

Université Côte d'Azur

IUT de Nice Côte d'Azur - Site de Sophia-Antipolis

650, route des Colles - 06560 Valbonne

Tél : 04 89 15 32 10 / Site Web : <https://iut.univ-cotedazur.fr/>

- BUT Qualité, Logistique Industrielle et Organisation (QLIO) (temps plein/alternance)
 - Parcours Management de la Production de Biens et de Services (MPBS)
 - Parcours Pilotage de la Supply Chain (PSC)
 - Parcours Qualité et Pilotage des Systèmes de Management Intégrés (QPSMI)

13 - Bouches-du-Rhône

AIX-EN-PROVENCE

Aix-Marseille Université

IUT d'Aix-Marseille - Site d'Aix-en-Provence

413, Avenue Gaston Berger - 13625 Aix-en-Provence Cedex 01

Tél : 04 13 94 63 28 / Site Web : <https://iut.univ-amu.fr/sites/site-daix-provence>

- BUT Gestion des Entreprises et des Administrations (GEA) (temps plein/alternance) :
 - Parcours Gestion Comptable Fiscale et Financière (GC2F)
 - Parcours Gestion et Pilotage des Ressources Humaines (GPRH)
 - Parcours Gestion Entrepreneuriat et Management des Activités (GEMA) spécialisé dans les Métiers de la Mode
 - Parcours Contrôle de Gestion et Pilotage de la Performance (CG2P)
- BUT Management de la Logistique et des Transports (MLT) (temps plein /alternance)
 - Parcours Mobilité et supply chain durables
 - Parcours Mobilité et supply chain connectées
- BUT Techniques de Commercialisation (TC) (temps plein/alternance)
 - Parcours Marketing digital, e-business et entrepreneuriat
 - Parcours Business International : Achat et vente
 - Parcours Business Développement et Management de la relation client

MARSEILLE

Université d'Aix-Marseille

IUT d'Aix-Marseille Université - Site de Marseille

142, Traverse Charles Susini - 13013 - Marseille

Tél : 04 13 94 65 00 / Site Web : <https://iut.univ-amu.fr/sites/site-marseille-saint-jerome>

- BUT Gestion des Entreprises et des Administrations (GEA) (temps plein/alternance) :
 - Parcours Gestion Comptable Fiscale et Financière (GC2F)
 - Parcours Gestion et Pilotage des Ressources Humaines (GPRH)
 - Parcours Gestion Entrepreneuriat et Management des Activités (GEMA)

- BUT Techniques de Commercialisation (TC) (temps plein/alternance)
 - Parcours Marketing et Management du point de vente
 - Parcours Business Développement et Management de la relation client

83 - Var

DRAGUIGNAN

Université de Toulon

IUT de Toulon - Site de Draguignan

Avenue Colonel Michel Lafourcade - 83300 Draguignan

Tél : 04 94 60 63 70 / Site Web : <http://iut.univ-tln.fr/>

- BUT Gestion des Entreprises et des Administrations (GEA) (temps plein/alternance) :
 - Parcours Gestion Comptable Fiscale et Financière (GC2F)
 - Parcours Gestion Entrepreneuriat et Management des Activités (GEMA)
 - Parcours Gestion et Pilotage des Ressources Humaines (GPRH)

LA GARDE

Université de Toulon

IUT de Toulon - Site de La Garde

Avenue de l'université - BP 20132 - 83957 La Garde Cedex

Tél : 04 94 14 22 52 / Site Web : <http://iut.univ-tln.fr/>

- BUT Gestion des Entreprises et des Administrations (GEA) (temps plein/alternance) :
 - Parcours Gestion Comptable Fiscale et Financière (GC2F)
 - Parcours Gestion Entrepreneuriat et Management des Activités (GEMA)
 - Parcours Contrôle de Gestion et Pilotage de la Performance (CG2P)
 - Parcours Gestion et Pilotage des Ressources Humaines (GPRH)

- BUT Techniques de Commercialisation (TC) (temps plein/alternance)
 - Parcours Marketing Digital, E-Business et Entrepreneuriat (MDEBE)
 - Parcours Marketing et Management du Point de Vente (MMPV)
 - Parcours Business Développement et Management de la Relation Client (BDMRC)
 - Parcours Stratégie de Marque et Événementiel (SME)

84 - Vaucluse

AVIGNON

Université d'Avignon et des Pays de Vaucluse

IUT d'Avignon - Site Jean-Henri Fabre

337, chemin des Meinajaries - BP 1207 - 84911 Avignon Cedex 09

Tél : 04 90 84 14 00 / Site Web : <http://iut.univ-avignon.fr/>

- BUT Techniques de Commercialisation (TC) (temps plein/alternance)
 - Parcours Marketing Digital, E-commerce et Entrepreneuriat (MDEE)
 - Parcours Marketing et Management du Point de Vente
 - Parcours Business Développement et Gestion de la Relation Client (BDMRC)